CCO met doorgroei naar MD

Sales - Machinebouw - Internationaal

Dokkum - Hybride

van de Groep & Olsthoorn

Onze opdrachtgever

De Aeolus Groep is de overkoepelende organisatie waar de Nederlandse firma's Holtrop & Jansma uit Dokkum en PCK in Udenhout in zijn ondergebracht. Vanuit België is Amotec stofafzuigingen aangesloten. Sinds 2017 is het bedrijf in handen van Legia Capital die een nieuwe CEO hebben aangesteld voor de Benelux. Om het MT verder uit te breiden is men op zoek naar een CCO voor de Nederlandse labels Holtrop & Jansma en PCK met perspectief om door te groeien naar de rol van Managing Director.

De Aeolus Groep is inmiddels uitgegroeid tot marktleider in de Benelux als het gaat om stofafzuiging installaties. Vanuit de merken Holtrop & Jansma, PCK en Amotec ontwerpen, ontwikkelen en produceren ze machines (dedusting) die essentieel zijn voor de maakindustrie. Van de totale business betreft 80% stofafzuiging en 20% recycling. Klanten waar ze voor werken zijn bijvoorbeeld Stora Enso, Delihome, van Wijnen, Dunlop en De Vries trappen.

Holtrop & Jansma (35 fte) is een voormalig familiebedrijf in Dokkum met meer dan 65 jaar kennis en ervaring in het ontwerpen, produceren, onderhouden en vervangen van geavanceerde stofafzuig- en filterinstallaties voor de industrie. De producten en oplossingen leveren ze aan hout, papier & karton, afval & recycling industrie en de metaalverwerking. In Nederland is Holtrop & Jansma de grootste fullservice specialist op het gebied van hoogwaardige industriële luchtzuivering, recycling & bulkhandeling.

CCO met doorgroei naar MD

Het bedrijf staat aan de vooravond van een verdere groei door internationalisering & standaardisering. Het doel vanuit Aeolus is om met de 3 labels verder op te schalen, zowel organisch als via overnames (voor 2030 staat o.a. een verdubbeling van omzet op de agenda). Omdat de organisatie zich verder aan het professionaliseren is, zal deze worden versterkt door een nieuwe CCO die zich gaat focussen op nieuwe markten (nationaal en internationaal) en het vinden van nieuwe strategische partners. Focus zal komen te liggen binnen de food, chemie, recycling en agri sector voor de labels Holtrop & Jansma als PCK.

De CCO geeft leiding aan het salesteam (5 fte) gericht op Nederland en daarbuiten (dealer distributie & sales). Met jouw energie en betrokkenheid weet je beide labels te inspireren en te voeden met ideeën, werkwijze en initiatieven. Je coacht en activeert het salesteam door mee te doen en voor te doen. Je brengt doel- en resultaatgerichtheid en zorgt voor accountability. Dit doe je onder meer door een goede inrichting (met dashboards, pijplijn management en het bouwen van salesfunnels).

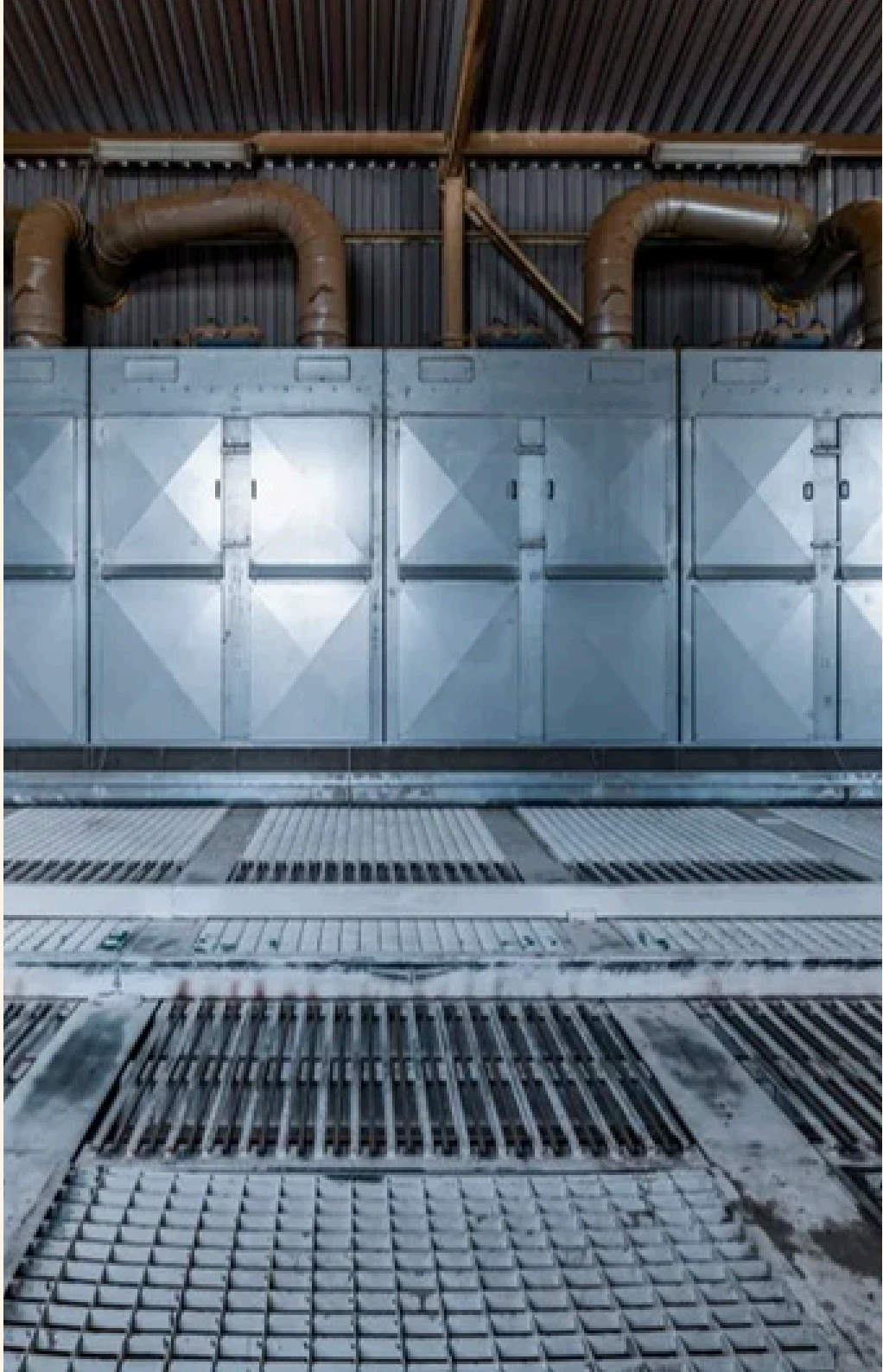
Naast een sterke aanjagersmentaliteit vraagt deze rol om een iemand die focus aanbrengt en commerciële modellen weet door te vertalen naar verschillende (nieuwe) markten. Je hebt daarbij zowel oog voor directe verkoop als dealerverkoop.

Wie zoeken we?

Wij zijn op zoek naar een jonge energieke CCO met technische / bedrijfskundige achtergrond in een relevante setting (bijvoorbeeld verkoop van systemen / machinebouw of een vergelijkbare projectmanagement organisatie). Iemand met HBO+ opleidingsniveau en helicopterview die klaar is voor zijn/haar tweede stap.

De ideale kandidaat heeft uitstekende communicatieve vaardigheden, een hoge drive, aanjagersmentaliteit en is resultaatgericht. Je beschikt over het pragmatisme dat past in een ondernemende MKB setting. Je krijgt een transformatie van farmen naar hunten voor elkaar met je team.

Je hebt een aantoonbaar commercieel trackrecord opgebouwd binnen agri, recycling, food of chemie. Je bent conceptueel sterk en in staat om strategie te vertalen naar concrete doelstellingen en verkoopplannen. Je bent een geboren hunter en je begrijpt de specifieke behoeftes van de klant. Je beschikt over uitstekende communicatieve vaardigheden in zowel de Nederlandse als Engelse taal. Je bent minimaal 3 dagen aanwezig op het hoofdkantoor in Dokkum.



Onze opdrachtgever biedt

Een uitdagende managementpositie in een MT met een mooi perspectief naar een bredere rol op directieniveau als MD.

Naast een aantrekkelijk salaris, krijg je een bonus, auto van de zaak en een mooi secundair arbeidsvoorwaardenpakket.

Indien je geïnteresseerd bent in deze positie, dan verzoeken wij je, voor meer informatie, contact op te nemen met onze consultant.

Annelien Jordense

info@vandegroep.nl
T: 0346 870020

Van de Groep & Olsthoorn