

Managing Director



Professionele reinigingsmachines – België, Nederland en Duitsland – Groei van omzet en resultaat

Arendonk



van de Groep & Olsthoorn

DiBO

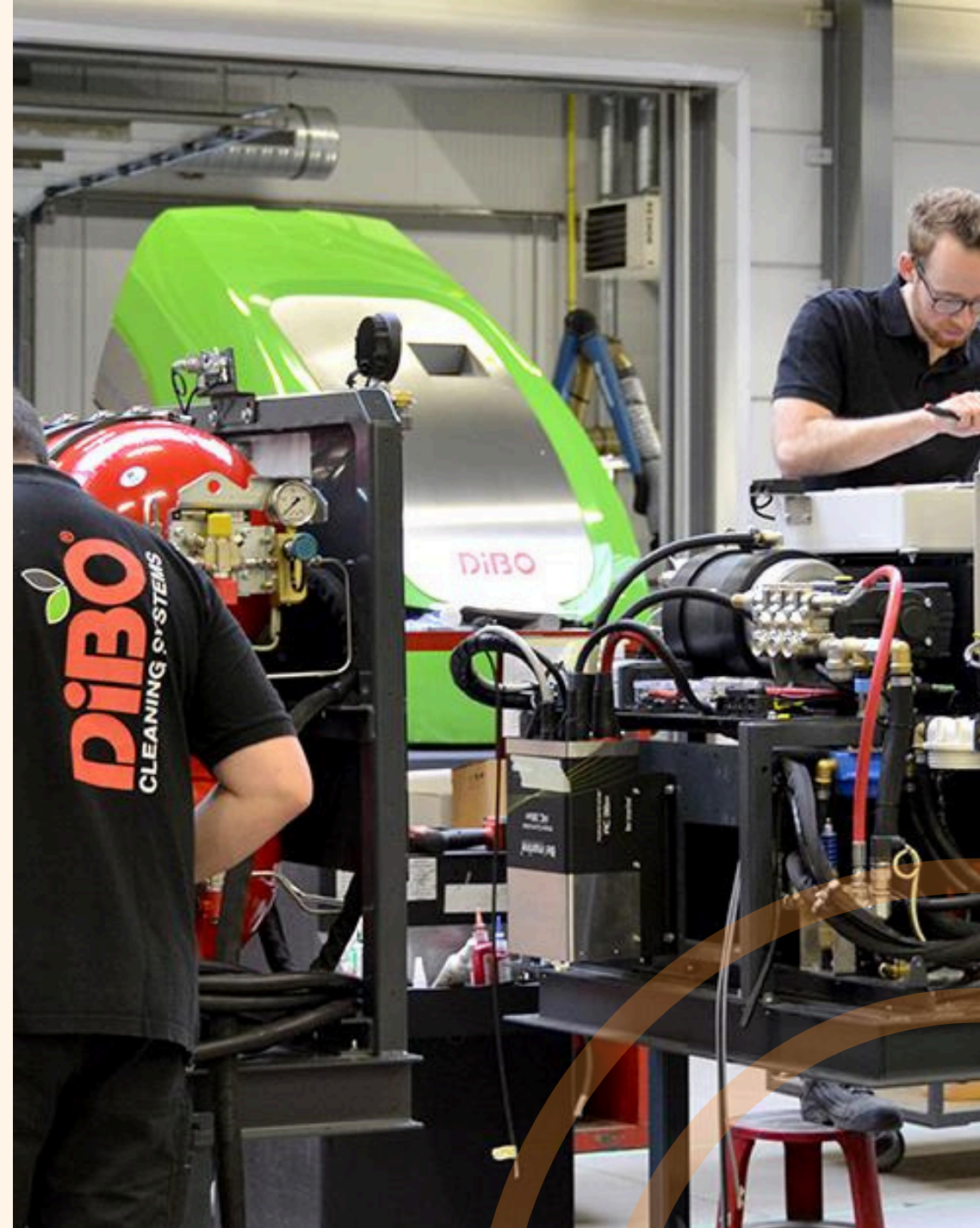
Onze opdrachtgever DiBO is een producent en distributeur van hoogwaardige reinigingsmachines en –systemen (o.a. hogedrukreinigers/trailers, stoomreinigers en voertuigwasinstallaties) voor de professionele gebruiker. Het bedrijf loopt voor op innovatie en de machines van DiBO fungeren vaak als standaard in de industrie, o.a. op het gebied van duurzaamheid. Onder het motto CleanGREEN werkt DiBO niet alleen aan kwalitatief hoogwaardige, maar ook milieubewuste reinigingsmachines.

In Arendonk (in België, 30 km van Eindhoven) worden jaarlijks >1.250 machines volledig in-house geproduceerd. Deze activiteit betreft met name de assemblage en productie van hoogwaardige hogedrukreinigers/trailers en voertuigwassystemen. In aanvulling worden de meer standaardproducten ingekocht bij derden en onder eigen merk verkocht.

De verkoop van DiBO is momenteel primair gericht op Nederland, België en Duitsland via de locaties in Arendonk (België | HQ en productielocatie), Waardenburg (NL | verkoopkantoor met magazijn) en Bremen (DE | verkoopkantoor met magazijn). Verkoop vindt met name plaats aan (internationale) dealers.

Het merendeel van de organisatie is gericht op de productie en verkoop van hogedrukreinigers (ca. 75 van de 100 medewerkers). Dit onderdeel wordt intern als Cleaning Machines aangeduid. Daarnaast verkoopt DiBO ook voertuigwasinstallaties op projectbasis (i.e. carwash, truckwash, trainwash), wat intern als Vehicle Wash Systems wordt aangeduid. De Vehicle Wash Systems organisatie opereert met name vanuit Waardenburg.

In de afgelopen jaren zijn er met steun van een investeringsmaatschappij diverse overnames gedaan, die vervolgens geïntegreerd zijn en centraal worden aangestuurd vanuit Arendonk. Na de operationele en commerciële integratiefase richt DiBO zich nu op nationale en internationale groei en verbetering van het resultaat. Om vorm te geven aan de ambities zoeken wij voor DiBO een Managing Director.



#CleanGREEN!

... for a cleaner and greener world



Managing Director

Als Managing Director met een sterke commerciële focus ben je zelfstandig statutair eindverantwoordelijk voor DiBO. Je geeft leiding aan het MT bestaande uit de Controller, R&D Manager, MD Cleaning Machines, Operations Manager, MD Washing Systems BNL en MD Washing Systems DE.

Je bepaalt de strategie en bewaakt de hoofdlijnen en doelen die je op pragmatische wijze weet door te vertalen naar de organisatie. Daarbij focus je zowel op omzetgroei als op verbetering van het bedrijfsresultaat. Jij bent het klankbord voor je team, bepaalt de prioriteiten, neemt belangrijke besluiten en gaat waar nodig mee de details in.

Je bent een aanjager die vanuit een commerciële visie met een goed plan richting geeft aan de verkooporganisaties. Daarnaast zorg je voor duidelijkheid en structuur, met je allround directie-ervaring ben je ook goed in staat om te sparren over operationele verbetering van logistieke- en assemblageprocessen. Kennis van lean en operational excellence is een pre, waarbij je de klant centraal zet in de verbetertrajecten. Je zorgt ervoor dat de organisatie klaar is voor verdere groei.



Wie zoeken we?

Voor deze positie zoeken wij iemand met een academisch werk- en denkniveau en minstens tien jaar leidinggevende (en zeker ook commerciële) ervaring op directie- of senior managementniveau. De ideale kandidaat heeft aantoonbare ervaring binnen een internationale B2B-omgeving en heeft gewerkt met dealernetwerken en agenten in binnen- en buitenland.

Je weet hoe je in deze omgeving meer uit het netwerk kan halen dan nu, op zowel aantallen alsook marge. Ook is het essentieel dat deze persoon actief heeft bijgedragen aan de ontwikkeling en implementatie van strategieën. Een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal is vereist, kennis van het Duits geldt als een pre.

Je bent charismatisch en energiek, beschikt over natuurlijk gezag en overtuigingskracht, en weet mensen binnen de organisatie mee te nemen, te motiveren en te enthousiasmeren. Je herkent commerciële kansen en weet deze effectief te vertalen naar concrete omzetgroei.

Je werkt gestructureerd en gedisciplineerd; strategische plannen zet je zorgvuldig en doelgericht om in actie. Besluitvaardigheid is essentieel: je onderbouwt initiatieven met duidelijke businesscases en houdt de resultaten altijd voor ogen.

Jouw mentaliteit is doorslaggevend: je overtuigt met inhoud en bouwt tegelijkertijd aan draagvlak. De ideale kandidaat is nuchter, staat met beide benen op de grond, gaat constructief om met feedback en vertaalt deze naar actie, zonder dat het eigen ego daarbij in de weg zit.

Onze opdrachtgever biedt

De mogelijkheid om samen met een betrokken investeerder te bouwen aan de groei van een internationale organisatie met meerdere vestigingen.



Indien je geïnteresseerd bent in deze positie,
dan verzoeken wij je voor meer informatie
contact op te nemen met Gertjan van de
Groep of Wim de Kruijf

E-mail: info@vandegroep.nl
Tel: 0346 870020

van de Groep & Olsthoorn

