

Commercieel Directeur



plastic rigid packaging

Kunststof verpakkingen – Innovatief bedrijf - Groeiambitie

Beverwijk



van de Groep & Olsthoorn

Moens Mouldings

Onze opdrachtgever is Moens Mouldings, een innovatief familiebedrijf dat met zelf ontwikkelde robottechnologie duurzame verpakkingen produceert. Moens Mouldings richt zich op plastic spuitgietverpakkingen (rigid packaging), primair gericht op de voedingsmiddelenindustrie.

Op de nieuwe locatie in Beverwijk werken de circa 50 medewerkers voortdurend aan het groener, zuiniger en sneller produceren van de verpakkingen. Met een omvangrijk R&D-team combineert Moens Mouldings zelf ontwikkelde robots met innovatieve spuitgiettechnologie. Door gebruik te maken van slimme simulatiesoftware en 3D-metrologie is het bedrijf in staat om steeds lichtere verpakkingen te produceren die nog steviger en beter stapelbaar zijn.

Vanuit een solide basis heeft dit kerngezonde bedrijf de ambitie om de komende jaren met steun van Berk Partners (een Nederlandse private equity-maatschappij) in te zetten op verdere groei.

Om dit mogelijk te maken wordt het Directieteam uitgebreid met een Commercieel Directeur.





Commercieel Directeur

Als Commercieel Directeur ben je eindverantwoordelijk voor de commerciële strategie en uitvoering daarvan. Je neemt in eerste instantie de bestaande sales-activiteiten stapsgewijs over van de huidige Algemeen Directeur. Vanuit deze hands-on rol ontwikkel je een salesplan en samen met de Algemeen Directeur, de Operationeel Directeur en de R&D Directeur vertaal je dit door in een breder businessplan. Van hieruit ga je bouwen aan een commerciële afdeling waarmee je in staat bent om de omzet in de komende jaren te verdubbelen. Op termijn wordt bekeken of je vanuit deze rol door kunt groeien naar de positie van Algemeen Directeur.

Moens Mouldings staat bekend om zijn innovatiekracht, door continu in te zetten op *lichter, dunner, kleiner en slimmer* realiseert het bedrijf forse besparingen voor zijn klanten.

Door dit te combineren met een hoge mate van (lever)betrouwbaarheid heeft het bedrijf een loyale groep van toonaangevende Europese klanten voornamelijk in de food-sector.

De sales-activiteiten staan bij Moens Mouldings nooit op zichzelf, de slimme oplossingen op het gebied van ontwerp, materiaal en het productieproces worden altijd samen ontwikkeld met R&D en Operations. Bij bestaande klanten spelen Operations en Customer Service bovendien een belangrijke rol in het onderhouden van het klantcontact.

Om verdere groei te realiseren moet er worden ingezet op business development. Er liggen voldoende groeikansen op het gebied van geografische expansie, het inzetten op andere relevante sectoren (zoals cosmetica, medical of agri) en het binden van meer multinationale grote klanten.



Wie zoeken we?

Je hebt ruime ervaring in een internationale B2B-markt, bij voorkeur in de verpakgings-, kunststof- of foodsector. Je bent uitgesproken technisch-commercieel en hebt veel ervaring in solution selling. Je beschikt over een technische en/of bedrijfskundige opleiding op minimaal hbo-niveau. Nederlands en Engels, beheersing van Duits, Frans of Spaans is een pre. Je bent bereid 20-30% van je tijd (internationaal) te reizen.

Je bent in staat kansen te identificeren, deuren te openen en deals te maken. Je bent doelgericht, eerlijk, zeer gedreven en gaat discussies niet uit de weg. Je bent zeer flexibel en kunt goed inspelen op de dynamiek binnen een familiebedrijf, je bent in staat snel vertrouwen te winnen en hebt geen groot ego. Je kunt je tegelijkertijd goed aanpassen aan de cultuur en werkwijze van grote corporate klanten.

We zoeken een ondernemende kandidaat die de ambitie heeft om dit succesvolle mkb-bedrijf verder uit te bouwen en te helpen naar de volgende fase. Een kandidaat die vanuit de weg der geleidelijkheid de ambitie heeft om uiteindelijk Algemeen Directeur te worden geniet de voorkeur.



Moens Mouldings biedt

Een sleutelpositie binnen een bedrijf met internationale ambities. Ruimte voor ondernemerschap en groei. Interessante kans om bij geschiktheid na verloop van tijd door te groeien tot Algemeen Directeur met de mogelijkheid tot participatie.



Indien je geïnteresseerd bent in deze positie,
dan verzoeken wij je voor meer informatie
contact op te nemen met Bert-Jan de Visser of
Wim de Kruijf.

E-mail: info@vandegroep.nl
Tel: 0346 870020

van de Groep & Olsthoorn

