

Partner - Directeur



Groei - Strategisch - Ondernemend

Utrecht

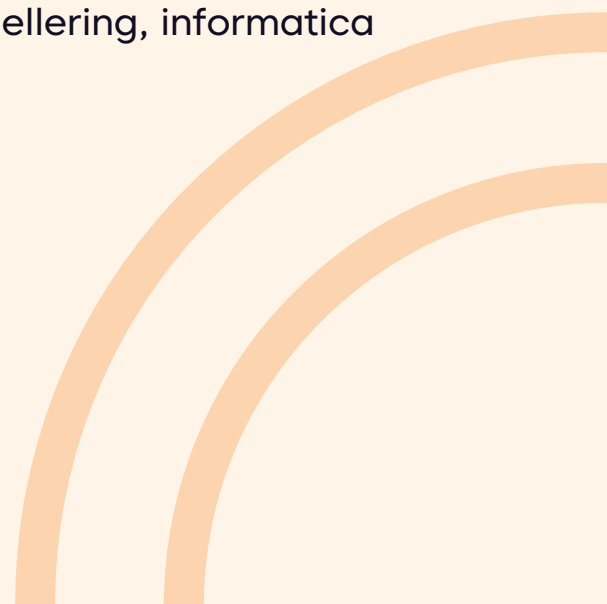


van de Groep & Olsthoorn

Copernicos

Onze opdrachtgever Copernicos is een Nederlands adviesbureau gespecialiseerd in het toepassen van System Dynamics voor Asset Management. Zij ondersteunen organisaties bij het nemen van toekomstbestendige beslissingen over hun fysieke kapitaal-goederen. Copernicos is vooral actief in sectoren waar assets (infrastructuur, fleet en installaties) opereren in een dynamische context. De assets hebben vaak een lange levensduur met hoge investeringen en aanzienlijke exploitatiekosten. Beslissingen met een lange doorwerking vragen daarom om goede voorbereiding vanuit een breed inzicht. Zij helpen asset owners en dienstverleners – zoals Defensie, Rijkswaterstaat, Vialis, DSM, Waterschappen en andere organisaties in de maritieme sector, infrastructuur, utilities & transport – om assets en systemen slimmer te managen over de gehele levenscyclus.

Sinds de oprichting in 2002 werkt het gespecialiseerde team op het kruispunt van techniek, organisatie en strategie. Hun kracht ligt in het denken in systemen, toekomstgericht handelen, en strategisch adviseren met oog voor zowel de inhoud als het proces. Ze adviseren hun klanten door middel van een unieke (gezamenlijke) modellering en scenario-analyses. Het bedrijf is gevestigd in Utrecht en bestaat uit een team van hoogopgeleide consultants gespecialiseerd in asset management, modellering, informatica en transitieprocessen.





Algemeen Directeur

Copernicos groeit. De huidige directie wil uitbreiden met een derde partner en zoekt een stevige, ondernemende persoon die het verschil wil maken op het snijvlak van assetmanagement, systeemdenken en de professionalisering van adviesprocessen. Niet als consultant, maar echt als directeur/partner. Iemand die wil bouwen aan een sterk inhoudelijke, onafhankelijke organisatie – en direct mee-onderneemt in de (internationale) groei van deze mooie consultancy organisatie.

De kernactiviteiten van Copernicos zijn onder te verdelen in drie focusgebieden als het gaat om strategisch assetmanagement:

Asset Dynamics: een modelleer- en simulatieomgeving waarmee organisaties scenarioanalyses kunnen uitvoeren. Hierdoor krijgen zij inzicht in de toekomstige prestaties van hun assets op functioneel, veiligheids-, milieu- en financieel gebied, rekening houdend met veranderende omstandigheden.

STORM-methode voor Innovatie Management: deze methode helpt bij het systematisch in kaart brengen van maatschappelijke uitdagingen, zoals klimaatverandering en mobiliteit. Dit ondersteunt organisaties bij het identificeren van maatregelen en innovaties die leiden tot betere prestaties van assets in de toekomst.

Integrale Besluitvorming: Copernicos richt zich op het integreren van feiten, verhaallijnen en toekomstvisies in systeem dynamische modellen. Dit stelt organisaties in staat om samen met stakeholders weloverwogen beslissingen te nemen over investeringen, onderhoud en verduurzaming van assets.



Als Partner – Directeur word je verantwoordelijk voor de volgende aandachtsgebieden:

1. Ondernemen

- Actief bijdragen aan het uitbreiden van de marktpositie, zowel bij bestaande klanten (zoals Defensie en RWS) als in nieuwe sectoren (bijvoorbeeld maritiem, rail, infra, luchtvaart, scheepvaart en energie)
- Ontwikkelen van proposities, acquireren van opdrachten en onderhouden van klantrelaties

2. Asset- & Systeemdenken

- Adviseren in complexe vraagstukken rondom assetmanagement en life cycle management
- Denken en werken vanuit systemen: integraal, in samenhang, met oog voor de lange termijn
- Uitleggen en toepasbaar maken van life cycle denken, systeemaanpak en scenario-denken
- Leiden van projecten bij klanten

3. Professionaliseren van adviesprocessen

- Verder stroomlijnen en optimaliseren van alle interne processen
- Bouwen op wat er al is: software tooling, methodieken en netwerk
- Sparringpartner en rechterhand van de zittende directie



Wie zoeken we?

Je bent een ervaren Senior consultant of intern adviseur met een passie voor systemen, techniek en strategie. Je weet hoe je organisaties helpt verbeteren, en je hebt het in je om niet alleen te adviseren, maar ook mee te bouwen aan een groeiende onderneming.

- Ruime ervaring met consultancy (extern of intern), bij voorkeur binnen asset-intensieve organisaties
- Ervaring met procesvoering binnen consultancy (intern en extern)
- Affiniteit en ervaring met technische systemen, assets, life cycle management en systeemaanpak
- Ondernemend: je ziet kansen, zet ideeën om in acties, en bouwt aan klantrelaties
- Bekend met sales en acquisitie van adviesopdrachten
- Een natuurlijke systeemdenker, die denkt vanuit het geheel

- Je handelt nu, met oog voor de toekomst – think globally, act locally
 - Je bent nieuwsgierig, betrouwbaar en strategisch sterk
- 



Copernicos biedt

- Een plek als partner binnen een inhoudelijk sterke en groeiende adviesorganisatie die bijdraagt aan maatschappelijk relevante vraagstukken
- De mogelijkheid om te opereren vanuit een eigen BV (consultancy & management fee)
- Mede-eigenaarschap in Copernicos Nederland BV – met mogelijkheid om het aandeel verder uit te bouwen
- Ruimte om te ondernemen, te groeien en écht impact te maken
- Samenwerking met een gedreven en hecht team en twee directieleden met passie voor het vak én ruimte voor nieuwe perspectieven

Indien je geïnteresseerd bent in deze positie,
dan verzoeken wij je voor meer informatie
contact op te nemen met Annelien Jordense of
Gertjan van de Groep.

E-mail: info@vandegroep.nl
Tel: 0346 870020

van de Groep & Olsthoorn

